



TALENTO
HUMANO

Taller de actualización

Tips para el fortalecimiento de los pliegos en la negociación colectiva

6 • MARZO • 2026



Virtual
Sincrónico y remoto

8:00 am a 12:30 pm
(Incluye receso 20 min)

Intensidad Académica:
5 horas



17 Años

Somos sus aliados estratégicos en la
generación y gestión del conocimiento



Contenido temático:

1 Marco normativo y límites reales de la negociación colectiva en el sector público

- Marco jurídico, procedimiento y recomendaciones operativas basadas en aplicación del Decreto 243 de 2024, los Convenios 151 y 154 OIT y la Constitución Política de Colombia.

2 Diagnóstico estratégico antes de presentar el pliego

- Requisitos de comparecencia sindical.
- Revisión de acuerdos anteriores y su cumplimiento.
- Identificación de puntos críticos y temas recurrentes.
- Materias no negociables, entre otros.

3 Guía operativa de la negociación colectiva: Tips basados en las experiencias de mesas de negociación en el sector público

- Organización y preparación
- Procedimientos, materias sustantivas y aspectos jurídicos relevantes.
- Estrategias de negociación eficiente.

4 Espacio de análisis y resolución de inquietudes: En este bloque final, los asistentes podrán plantear preguntas y situaciones concretas relacionadas con sus procesos de negociación, las cuales serán abordadas por dos expertos en la materia, brindando orientaciones técnicas que contribuyan a prevenir riesgos y evitar desgastes innecesarios durante el proceso.

Equipo académico:



Carlos José Guarnizo

Consultor de la Organización Internacional del Trabajo, reconocido en el campo sindical en el sector público. Su experiencia en investigación, capacitación y formación en temas del mundo del trabajo, le ha permitido participar y liderar negociaciones colectivas con entidades públicas. Autor de la publicación "buenas prácticas laborales. OIT. 2010" y Negociación Colectiva de los Empleados Públicos, entre otras.



Jairo Villegas Arbeláez

Reconocido en el campo sindical, académico e investigador en derecho colectivo. Docente universitario, autor de numerosas publicaciones especializadas. Participe en procesos de negociación colectiva y en la elaboración de los Decretos 1092/12 y 160/14 sobre Negociación Colectiva.

Alcance del taller:

El taller tiene como propósito fortalecer las capacidades técnicas y estratégicas de los integrantes de las mesas de negociación colectiva en el sector público, brindando herramientas prácticas para estructurar pliegos de solicitudes sólidos, viables y jurídicamente sustentables.

Se abordará el fundamento internacional, constitucional y legal de la negociación colectiva, así como el proceso regulado por el Decreto 243 de 2024, detallando sus etapas, particularidades y aspectos críticos que inciden en la formulación y defensa del pliego. Asimismo, se incorporará el mandato de representación paritaria y diversa dentro de la dinámica de las mesas.

Desde un enfoque práctico, el taller desarrollará una guía operativa de negociación en tres bloques estratégicos: preparación y diagnóstico del pliego, redacción técnica y fortalecimiento argumentativo, y estructuración de acuerdos verificables. Incluye ejercicios aplicados y herramientas operativas que permitirán la aplicación inmediata en los procesos de negociación.

¡Los esperamos!



Inversión:

\$638.000

(IVA incluido)

Este valor incluye:

Participación en el módulo seleccionado, material de estudio y presentaciones digitales del módulo, certificado de asistencia respectivo (100%).

Para tener en cuenta:

1. ¿Cuáles son las formas de pago?
 - a) Transferencia por cualquier medio electrónico a nuestras cuentas:
BANCO DE BOGOTÁ – CTA. CORRIENTE # 033835752
BANCO DE BOGOTÁ – CTA. AHORROS # 033880659
BANCOLOMBIA – CTA. CORRIENTE # 04881591721
 - b) Registro presupuestal, contrato, resolución y/u orden de servicio (Exclusivo para entidades y empresas del Estado). NIT: 900.295.736-2
2. La inscripción es personal e intransferible. Solo se asignará acceso al usuario inscrito previamente que haya formalizado su participación.
3. Nuestros programas de formación virtual son sincrónicos. No se graban las conferencias, ya que nuestro interés es fomentar la interacción y participación de los asistentes.
4. En caso de haber pagado y no poder asistir, la entidad podrá utilizar el cupo para otro evento durante los 2 meses siguientes, sujeto a disponibilidad.

Vanessa Ortiz
Coordinadora Comercial

 (57) 317 635 3224



Andrés Velasco
Ejecutivo de cuenta

 (57) 317 654 9803

CONTÁCTENOS

 formacion4@fyiconsultores.com
formacion6@fyiconsultores.com
contactenos@fyiconsultores.com
 (57) 316 386 1932

Síguenos en redes sociales:



@fyiconsultores



@FYC_Consultores



@fyiconsultoressas



@FYCConsultores



F&C CONSULTORES S.A.S.



#soyfyiconsultores

www.fyiconsultores.com

4